

Dla naszego Klienta, międzynarodowej firmy związanej z sektorem FMCG i Farmacją, poszukujemy kandydatów na stanowisko:

KEY ACCOUNT MANAGER

Region: cała Polska

Zakres obowiązków:

- kontakty handlowe z klientami
- budowanie marki firmy i produktów
- sprzedaż produktów
- stały kontakt z klientami firmy
- sporządzanie raportów
- nawiązywanie, rozwijanie i podtrzymywanie kontaktów z klientami
- realizacja założonego planu sprzedaży w regionie

Wymagania:

- wykształcenie wyższe
- umiejętność nawiązywania i podtrzymywania dobrych relacji z klientami
- silna motywacja i zaangażowanie w pracę
- doświadczenie w organizowaniu i prowadzeniu prezentacji i szkoleń
- umiejętność obsługi komputera
- wysoka kultura osobista
- dobra znajomość języka angielskiego
- aktualne prawo jazdy kat.B
- gotowość do odbywania częstych podróży służbowych



Oferty składające się z listu motywacyjnego, CV wraz z aktualnym zdjęciem prosimy przysyłać na adres: pperlik@antal.com