

W imieniu naszego Klienta, międzynarodowego banku, poszukujemy ciekawego kandydata na stanowisko:

## Corporate Dealer

Kraków  
KRR/JR/08

### Oczekiwania:

- min. 2 letnie doświadczenie na podobnym stanowisku w renomowanej instytucji finansowej
- bardzo dobra znajomość zagadnień rynków finansowych
- doświadczenie w sprzedaży produktów strukturyzowanych
- umiejętność analitycznego myślenia i prognozowania
- łatwość nawiązywania i podtrzymywania kontaktów
- umiejętność identyfikacji potrzeb klientów
- ambicja, inicjatywa, kreatywność
- znajomość języka angielskiego
- wykształcenie wyższe

### Zakres obowiązków:

- sprzedaż produktów rynku pieniężno-walutowego ze szczególnym uwzględnieniem instrumentów pochodnych
- prowadzenie relacji z klientami w zakresie rynków finansowych
- nawiązywanie kontaktów z nowymi klientami
- utrzymywanie relacji z klientami Banku
- przygotowywanie i dokonywanie prezentacji u klientów
- realizacja określonych celów finansowych i sprzedażowych

### Oferowane:

- pracę w międzynarodowej korporacji o ugruntowanej pozycji na rynku
- dużą samodzielność w działaniu
- atrakcyjne warunki zatrudnienia



ANTAL INTERNATIONAL Banking & Insurance  
EXECUTIVE RECRUITMENT  
' A Global Recruitment Solution Applied Locally '

Aplikacje zawierające CV oraz list motywacyjny proszę przesyłać na adres mailowy: [jrowinska@antal.com](mailto:jrowinska@antal.com) z nazwą stanowiska w tytule.

W imieniu naszego klienta, międzynarodowej korporacji finansowej dynamicznie rozwijającej się na polskim rynku poszukujemy osoby na stanowisko:

## Doradca SME

Katowice

### Oczekiwania:

- Wykształcenie wyższe ekonomiczne (preferowane finanse i bankowość)
- 2 - 3 letnie doświadczenie w pracy z klientami korporacyjnymi
- Dobra znajomość języka angielskiego
- Znajomość rynku lokalnego, umiejętności negocjacyjne
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów
- Umiejętności sprzedażowe
- Wysoka orientacja na realizację celów
- Bardzo dobra organizacja pracy
- Odporność na stres, umiejętność pracy pod presją czasu

### Zakres obowiązków:

- Pozyskiwanie nowych oraz utrzymywanie relacji z klientami strategicznymi banku - pozyskiwanie eksperckiej wiedzy o ich działalności, sytuacji ekonomicznej oraz o konkurencji
- Prowadzenie kompleksowej sprzedaży produktów firmy
- Stosowanie indywidualnych rozwiązań dla potrzeb klienta (spotkania z klientami, analiza dochodowości, negocjowanie warunków współpracy)
- Całościowe koordynowanie obsługi klienta przez bank, ścisła współpraca z pozostałymi jednostkami organizacyjnymi

### Oferowane:

- Pracę w międzynarodowym środowisku o ustabilizowanej pozycji na rynku
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Atrakcyjne warunki zatrudnienia



ANTAL INTERNATIONAL Banking & Insurance  
EXECUTIVE RECRUITMENT  
' A Global Recruitment Solution Applied Locally '

Aplikacje zawierające CV oraz list motywacyjny proszę przesyłać na adres mailowy: [molszanka@antal.com](mailto:molszanka@antal.com) z nazwą stanowiska w tytule.